

# TOP Interview

## 混迷の時代、明日を拓くリーダー

### 東京と地方の査定額の差解消へ起業



代表取締役

佐藤 貴夫 氏

の場で査定して買い取っている。

「地方は大都市圏と比べて、新作よりも古くて価値の高いビンテージが売りに出される印象があります。この仕事では世界に一つしかないような物に出合えたり、お客さまが捨てるつもりだった物が実は貴重で高値がついたりすることがあり、面白いと思います」

あるものはビンテージとして買われます。日本が経済面で少し元気がなくなってきた中で、東南アジアをはじめとした海外のお客さまが日本のいいものを欲しがっています。

取り扱いは宝石関係が5〜6割を占め、最近はお酒の需要も高まっています」  
今後はさらに店舗拡大を図っていく考え。同時に社員の

労働環境の充実にも取り組んでいる。「店頭に立つ仕事なので美容手当を設けたり、非喫煙者への手当を設けたりしています。既婚者の場合はパートナーの誕生日に有給休暇を取得してもらい、食事代を支給することもしています。社員の満足度、幸福度を上げることに取り組んだ結果、社員が育ってきました。お客さまが満足されるサービスにながられていると思います」

創業は2018年。宝石やブランド品、腕時計、高級酒などの買い取りを中心に行う会社として立ち上げた。本社は東京都台東区に置くが、店舗は北海道を皮切りに地方に重点を置いて展開してきた。

「東京は買い取り店がいくつもあるので、お客さまが相見積もりで査定額を比べることができず、金額的にもそれほど変わりません。しかし、地方では東京の相場よりも低く査定されていると感じていました。この差をなくすることができるとは思いません。思ったのが起業のきっかけです」

現在では全国に60店舗以上あり、県内は秋田、大仙、大館、由利本荘、横手の各市に計6店舗を構える。車移動が多い本県の実情を踏まえて、大型店内に設けている。商品はそ



日本の質の良いリユース商品を求めて来店する外国人客



株式会社 さすがや  
〒110-0015 東京都台東区東上野1丁目12-2  
THE GATE UENO 4F  
TEL.03-5816-6362  
https://sasugaya.jp  
2018年7月創業  
その他小売業(買取専門店)



2024年1月1日 秋田魁新報 年賀企画特集「トップインタビュー」掲載